KSK Partners ビジネスコンサルティング

最先端のITとAIで事業成功をサポートするKSK Partnersのビジネスコンサルティングサービスをご紹介します。多様な業界や企業規模に対応し、最新技術を駆使して課題を分析・診断し、最適な戦略立案とプロジェクト推進を行います。



新規ビジネス立ち上げ支援

ビジネスモデル策定

市場分析と競合調査を基に、最適なビジネスモデルを策定します。

IT・AI活用戦略

新規ビジネスに最適なIT・AI技術の活用方法を提案します。

システム設計・開発

ビジネスモデルを実現するためのシステムを設計・開発します。

運用サポート

立ち上げ後の運用や改善をサポートし、ビジネスの成長を支援します。



KSK Partnersの特徴

ョ 最新IT・AI技術の活用

AI技術やクラウドサービスなどの先端テクノロジーを活用し、お客様固有のニーズに合ったシステムや仕組みを提供します。

2 無料ヒアリングと提案

初回ヒアリングから企画立案・見積もりまでを無料で行い、納得感のある ビジネスプランを策定します。

3 豊富な実績

不動産、動画生成AI、人材サービスなど、多彩な分野でコンサルティングを実施してきました。

4 柔軟な対応

小規模プロジェクトから大規模システム開発まで、あらゆるフェーズに対 応可能です。



KSK Partnersの強み

ビジネス×テクノロジーの融合

経営・事業戦略の専門家とシステム開発・AIエンジニアが協力し、事業価値を最大化する最 適解を導き出します。

柔軟なチーム編成

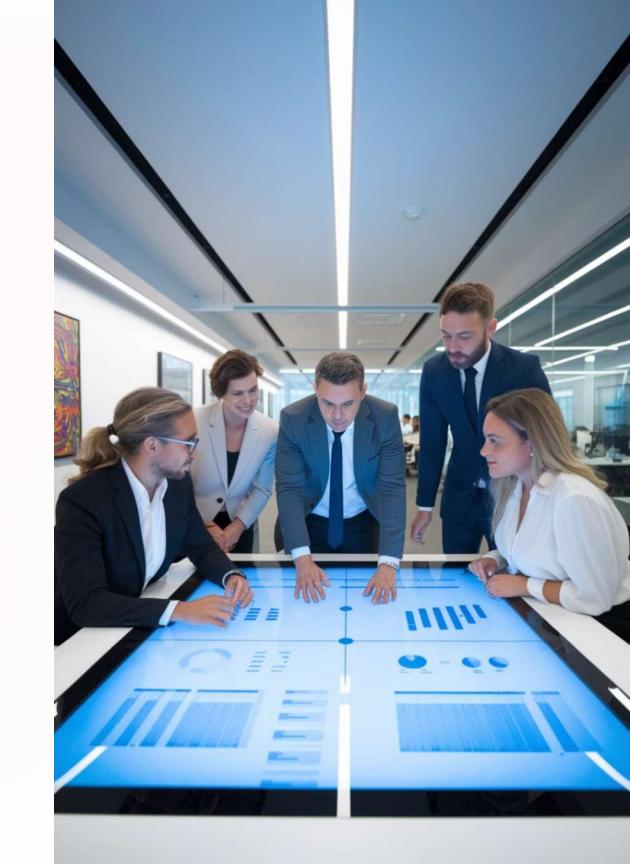
プロジェクトごとに最適なメンバーをアサインし、外部パートナーとも連携。専任のプロジェクトマネージャーが中心となり、定期的なコミュニケーションを確保します。

納得感のある価格設定

過度なコストをかけず、必要十分な機能を着実に提供。投資対効果を重視し、不要な開発を 省くことで、コストパフォーマンスに優れたサービスを実現します。

アジリティを重視した開発

市場の反応を見ながら改良を重ねる手法を得意とし、想定外の事態にも柔軟に対応が可能です。





開発プロジェクト事例



社内向けソーシャルネットワーク構 築

無料相談

現状の課題や期待する成果をお伺いし、やりたいことを整理します。

ヒアリングと企画立案

既存システムの有無や使用技術の方向性、ユーザー数を踏まえた最適なプランを作成します。

企画内容のブラッシュアップ

開発内容・予算・スケジュールを調整し、合意形成を得ます。

プロジェクト開始

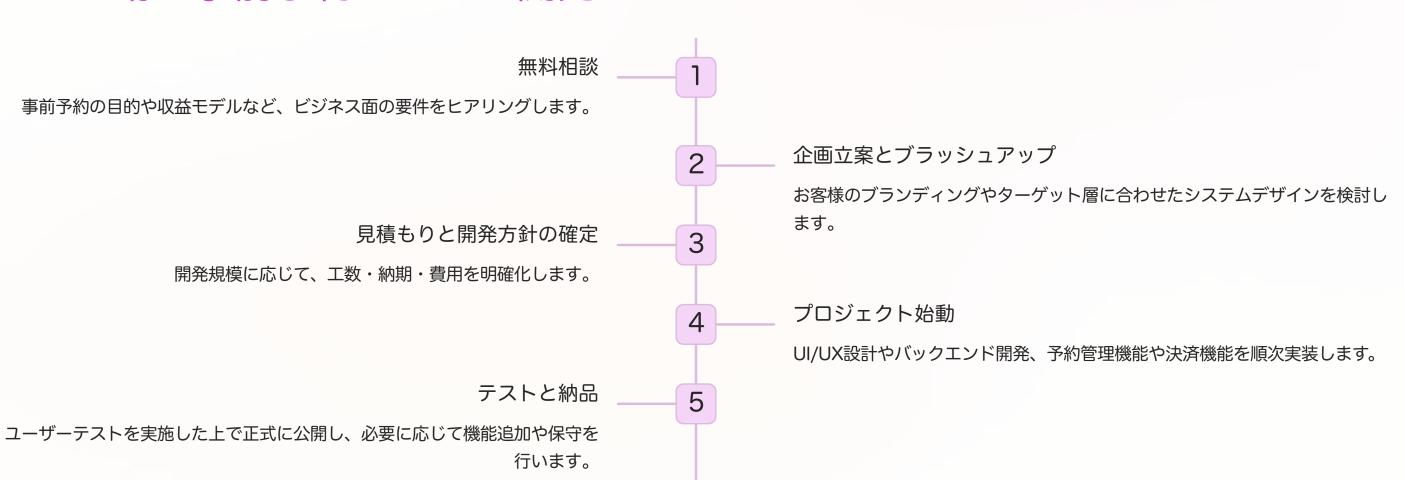
設計・開発・テストを段階的に実行し、定期的に進捗を共有します。

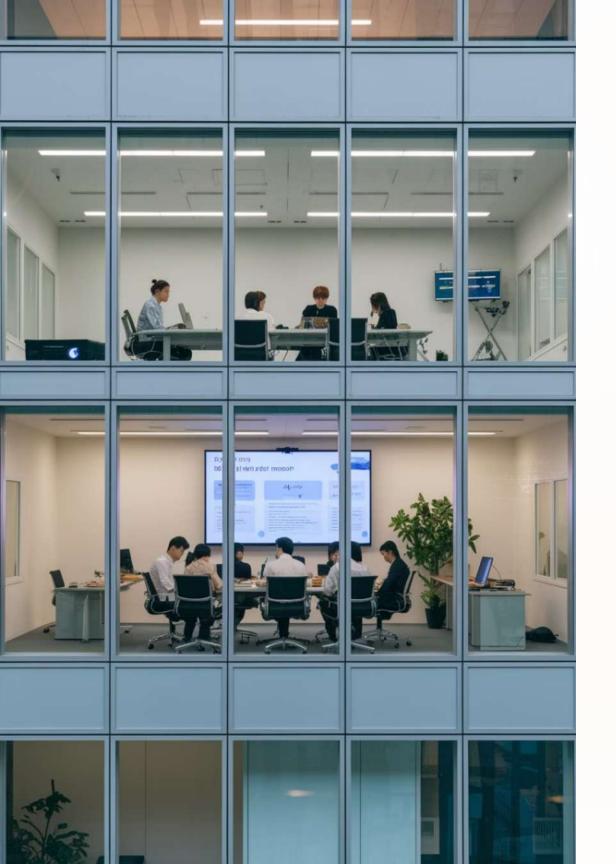
納品とアフターフォロー

実運用開始後のサポートや追加要望にも柔軟に対応します。



スキー場の事前予約システム開発





AIチャットボットの開発

無料相談

必要とする回答範囲、運用対象の業務内容などをヒアリングします。

企画・設計

チャットボットに求める回答精度や学習データの準備方法を決定します。

開発チーム結成

自然言語処理エンジンの選定、学習モデルの作成、UIデザインを進めます。

レビューと検証

試験運用を行い、ユーザーからの反応やエラー事例を収集してモデルを改善 します。

本番運用・保守

実運用後も継続的にデータを学習させ、回答精度を高めていきます。

1

)

3

1



不動産クロールシステム

1

情報収集

多様な不動産サイトから最新情報を自動で取得します。

)

データ解析

収集した情報を分析し、有用なデータを抽出します。

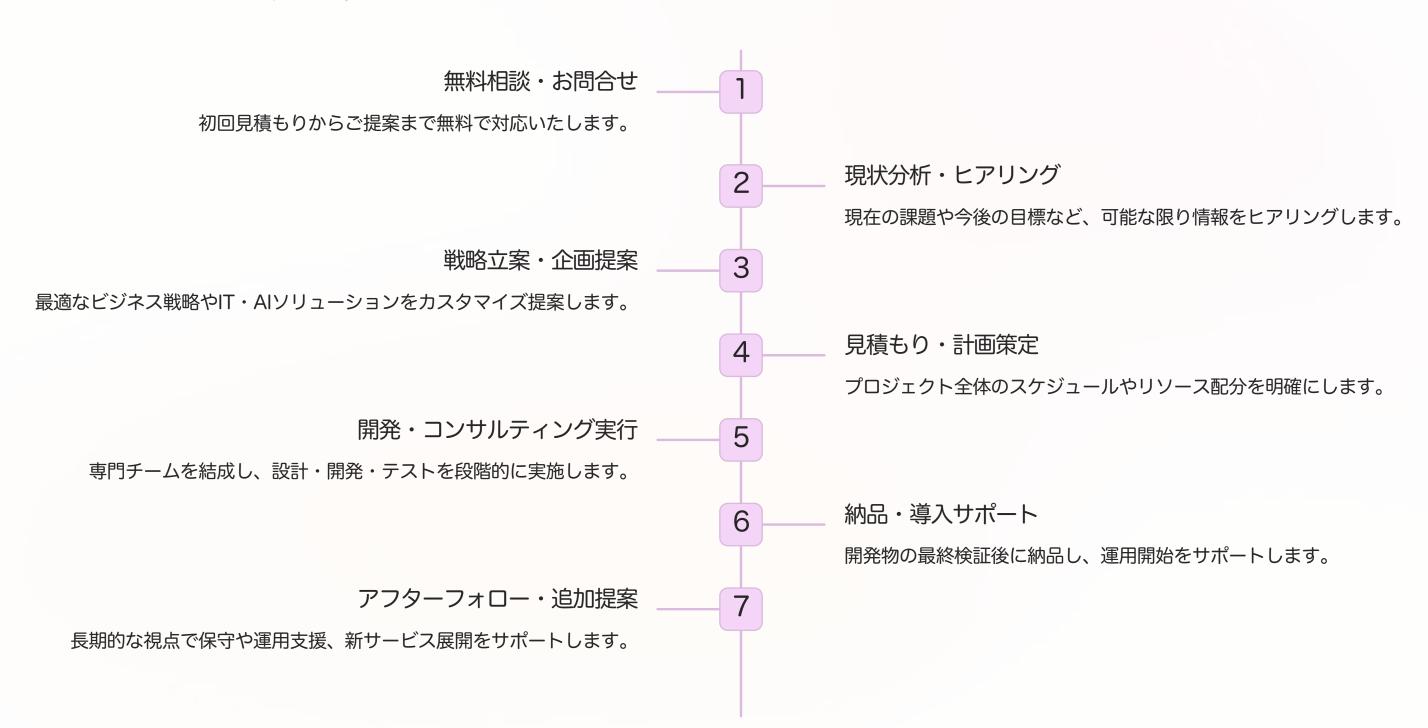
システム統合

解析結果を社内システムに反映・統合します。

意思決定支援

競合・市場動向の把握や不動産投資の分析に活用します。

コンサルティングフロー



料金見積もり

0円

初回見積もり・提案

初回の見積もりから提案まで無料で対応いたします。

30,000円

小規模プロジェクト

単純な社内掲示板システムや実証実験レベルのAIモジュール構築など。

100,000円

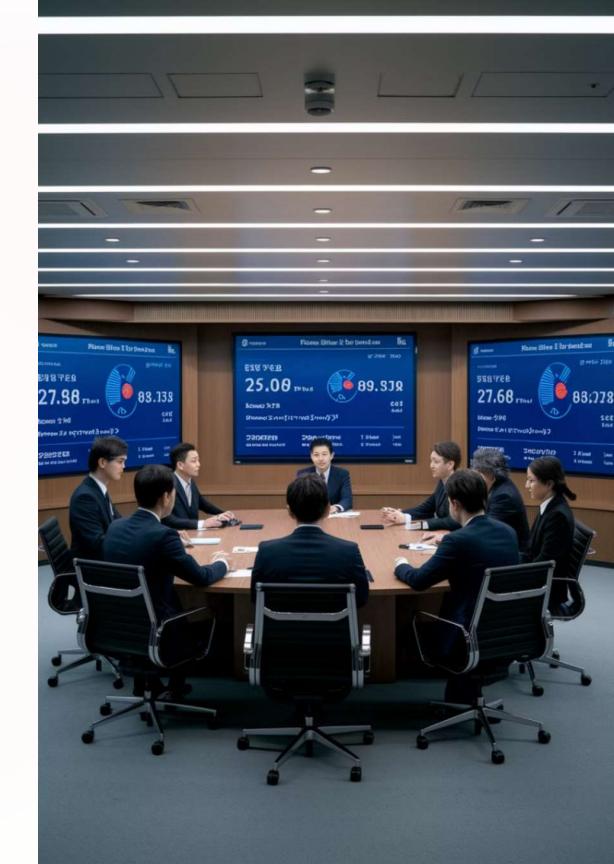
中規模プロジェクト

スキー場や宿泊施設の予約システム、社内SNSの本格導入など。

300,000円

大規模プロジェクト

大規模なECプラットフォーム、複数のAPI連携が必要なAIシステムなど。



お客様の声



A社 経営企画部長

社内SNSの導入により、部門間のコミュニケーションが活性化し、業務効率が大幅に向上しました。



B社 スキー場運営責任者

予約システムの導入で、顧客満足度が 向上し、管理コストも削減できました



C社 不動産営業部長

不動産情報クロールシステムにより、 市場動向の把握が容易になり、営業戦 略の立案が迅速化しました。



お問い合わせ



・会社名:KSKパートナーズ株式会社

· 所在地:東京都港区南青山2-2-15 5F

・ 電話番号:050-4560-1792

・ メール: info@kspartners.com

・ 事業内容:ビジネスコンサルティング、IT・AI開発、広告代

理業務、人材支援

ビジネスの成功に向けて、KSK Partnersが最適なITソリューションをご提案いたします。まずはお気軽にご相談ください。